

**Expert des achats et du management de fournisseurs
18 ans d'expérience**

Mon expertise des achats industriels vous aidera à structurer et optimiser vos activités achats et supply-chain avec une approche coût global d'acquisition :

- Mise en place du processus achat
- Identification des stratégies d'achat ; Make or Buy ; négociation et contractualisation avec les fournisseurs stratégiques
- Suivi et amélioration des performances fournisseurs (coût, qualité, délai, stock), monitoring des risques et opportunités.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

GROUPE THALES (depuis Mars 2003)

Thales Avionics (Toulouse)

Chef de projet achat (Depuis Mai 2012)

- Pilotage des achats de systèmes et sous-systèmes avioniques pour les programmes civils d'Airbus
- Application du processus achat : préparation en amont des appels d'offres avec les prescripteurs internes (optimisation du besoin), déploiement des stratégies d'achat (Make or Buy) et sélections fournisseurs.
- Garant de la performance achat : coût total d'acquisition, gestion des risques.
- Rédaction et négociation des contrats d'achats
- Management opérationnel des acheteurs

Thales Electron Devices (Moirans – Isère)

Program manager (Juin 2008 à Mai 2012)

Chef de projets pour le développement et l'industrialisation de détecteurs de radiologie médicale.

- Tenue des objectifs coût, délai, performance pendant le cycle de développement (budget > 6M€)
- Management d'équipes pluridisciplinaires (développement HW et SW, IVVQ, industrialisation, qualité...) sur plusieurs sites (Moirans, Israël) et pilotage des partenaires.
- Reporting et communication à tous les niveaux de management et vers les clients stratégiques.

Responsable achat (Mai 2005 à Juin 2008)

- Responsable des achats industriels (composants et cartes électroniques, système optique) et des achats de prestations intellectuelles (objectif : mise en place de forfait) - montant d'achat : 15 M€.
- Suivi des actions et des indicateurs (compétitivité, ponctualité, qualité) avec pour objectif l'amélioration des performances fournisseurs et réduction des coûts indirects.
- Management hiérarchique de 4 personnes (approvisionneurs et responsable assurance qualité fournisseur).

Thales Transport Systems (Bretigny-Sur-Orge)

Acheteur segment (Mars 2003 à Avril 2005)

- En charge de la stratégie achat sur 2 segments (mécanique et OEM) : rationalisation du panel, benchmark fournisseur, veille techno et industrielle.
- Responsable des actions d'appels d'offre, de la négociation et du process de sélection des fournisseurs, de la contractualisation fournisseur

GROUPE SAGEM (de Mars 99 à Mars 2003 à Cergy-Pontoise)

Responsable d'un projet de transfert de fabrication de fax en Chine

- Management d'une équipe de 5 personnes, du suivi du planning, du budget de transfert
- Pilotage du sous-traitant, de la contractualisation avec le sous-traitant Chinois, avec pour objectif d'assurer une continuité de production et des livraisons vers les clients

Responsable sourcing en direction des opérations :

- Sourcing en Asie et Europe de l'Est de fournisseurs de mécanique (plasturgie, fonderie) et électroniques (actifs, mémoires, EMS) pour répondre à la très forte croissance de la téléphonie mobile.

Objectif : identifier et contractualiser avec de nouveaux sous-traitants low-cost.

FORMATION

1997-98 **Mastère HEC** : intelligence marketing (formation achat)

1993-96 **Ingénieur ENSEEIHT** - Filière électronique

LANGUES & DIVERS

Anglais : courant (déplacements professionnels à l'étranger)

Sports : course à pied (marathon, trail) et tennis