

- Depuis mai 2016** En charge pour Thales Avionique du Business Développement de la solution de positionnement précise et robuste pour la mobilité des transports autonomes (Campus de Bordeaux). Pilote du démonstrateur Kapilarra de la Nouvelle Aquitaine pour le prototypage d'une solution de navigation aéronautique appliquée à la signalisation ferroviaire (plusieurs brevets à mon actif).
- Depuis 2008** Membre dirigeant pour Thales des associations professionnelles Topos Aquitaine, Digital Aquitaine et Galileo Services Europe
- Expérience professionnelle et réalisations**
- 2012-2016 Thales Aerospace, Direction du Marketing Bordeaux
Marketing des solutions de navigation
- En charge de l'analyse du marché de la segmentation et du positionnement de la Business Line Avionique de Thales pour la solution de navigation civile et défense (Inertie, GNSS, Instrument de secours, Airdata). Elaboration du plan de capture des financements Européens (30 Meur sur 2014-2020). Organisateur de la conférence Européenne de la Navigation à Bordeaux (avril 2015) et contribution active au succès du congrès des transports intelligents ITS Bordeaux (octobre 2015).
- 2008-2012 Thales Aerospace, Military Avionics, Bordeaux
Responsable stratégie & business développement
- En charge de la politique produit Navigation civile et défense. Elaboration du premier plan stratégique pour l'inertie et le GNSS et de la proposition de diversification vers l'industrie. Instruction des solutions de navigation pour les programmes de drones, nEUROn et Heron TP pour Dassault, Mantis pour BAE et Barracuda pour Airbus DS.
- 2004-2008 Thales Aerospace, Customer Support & Services, Bordeaux
Responsable Commerce et Marketing
- Créateur du projet de Joint-Venture OEM Defense Services entre Thales, Sagem, Zodiac, Diehl et Liebherr pour offrir un service de disponibilité à l'heure de vol de l'avionique des plateformes Tigre, NH90 et A400M. Animation du comité de pilotage, réalisation des business plan, et plan de capture (13 nations concernées), réalisation des premières offres aux avionneurs et end-users.
 - Responsable de l'équipe de vente coopération, construction des offres et animation du réseau de ventes, doublement en 3 ans du carnet de commande et développement de la multi-domesticité du groupe avec Australie, Espagne, Allemagne et Italie.
- 2000-2003 Thales Aerospace, Avionics for Military Aircraft, Bordeaux
Resp. offset, coopération & compensations industrielles
- Réalisation de plus de 200Meur de crédit d'offsets pour l'Afrique du Sud, le Brésil, la Grèce, la Malaisie, et la Pologne. En charge de la contractualisation avec les ministères et industriels des pays concernés. Session de licences, réalisation de transferts de technologie et de sous-traitance et suivi des opérations.
- 1996-2000 Sextant Avionique Meudon puis Toulouse
Resp. des achats d'équipements aéronautiques & coopération internationale
- Portefeuille d'équipementiers tels que Honeywell, Smiths, Diehl, BGT, pour environ 100Meur/an de développement et production en série.

1991–1996

GIAT Industries/NEXTER

France & Etats-Unis

Achats d'études/projets puis de frais généraux

- Mission d'organisation des achats pour l'usine de fabrication des M16 en Caroline du Sud.

1988–1991

Jeager/Magnetti Marelli

Châlons en Champagne

Assurance qualité fournisseurs pour composants automobiles

1986–1987

Dassault Aviation

St Cloud

Ingénieur d'étude voilure composite Rafale dans le cadre d'un doctorat

Formation

Universités de Lyon, Dijon & Paris-Nord

- DESS Céramiques & Composites pour l'industrie, Formation Supérieure d'Ingénieurs en Matériaux, Maîtrise Sciences et Techniques (Matériaux), DUT génie mécanique.
- Business international (CEGOS & Intra), anglais courant, notions d'allemand et d'italien

Centres d'intérêts

Golf, ski, menuiserie, restauration de véhicules anciens, Participation au Modules intelligence économique, marketing et stratégie d'entreprise pour Supélec et Kedge

Situation de famille

55 ans, marié, 3 enfants, résidant à Bordeaux